



## ПРАШАЛНИК ЗА ОСИГУРУВАЊЕ НА ПОБАРУВАЊА

### 1. Назив и податоци за продавачот

1.1 Доколку сакате да се осигурате, Ве молиме да одговорите на следните прашања:

Назив на трговското друштво:	
Назив на компанијата:	
Управител:	
Осинивачи:	
Седиште :	
Даночен број:	Матичен број:
Адреса:	
Телефон:	Факс:
Жиро сметка:	
Датум на основање:	
Шифра и опис на дејноста:	
Активност:	
Структура на сопственоста на капиталот: приватна _____ %                      државна _____ %	

Име и позиција на  
лице за контакт: \_\_\_\_\_

### 2. Стоки и услуги предмет на продажба

Ве молиме да ги наведете следните информации во врска со Вашата продажба:

	Стоки
2.1 Планирана продажба за следните 12 месеци?	ЕУР
2.2 Планирана продажба за следните 12 месеци за: ▪ одложено плаќање и ▪ авансно плаќање	▪ ЕУР ▪ ЕУР
2.3 Вид на стоки, кои ги продавате, а би сакале да ги осигурате?	
2.4 Планирана продажба во наредните 12 месеци за стоките кои би сакале да ги осигурате?	ЕУР

### 3. Дополнителни информации за стоките кои сакате да ги осигурате

Дали сакате да ја осигурате целата продажба?

**Да**                      **Не**

Доколку наведете „не“, Ве молиме да наведете одредени информации што се поврзани со продажбата која **не** сакате да ја осигурате.

Продажба по одредени земји	Продажба по одредени услови на плаќање на пр. продажба со акредитиви	Продажба по одредени купувачи	Планирана продажба за следните месеци
----------------------------	--	-------------------------------	---------------------------------------

(Забелешка: Доколку немате доволно место, Ве молиме да продолжите на посебен лист хартија, задржувајќи го истиот формат.)

### 4. Можности за дополнително осигурително покрите

Дали би сакале да ги прифатите следните видови на покритее?

Вид на осигурување	Дали го сакате ова обезбедување?		Колкав процент од продажбата наведен во 2.4 би бил покриен со ова осигурување
Осигурување пред испораката на стоките	Да	Не	%
Осигурување од политички ризик	Да	Не	%

### 5. Продажба со акредитиви

Дали сакате да ја осигурате продажбата со акредитиви? Доколку одговорите со „да“, наведете за која земја е наведена продажбата и преку кои банки?

**Да**                      **Не**

Земја	Банка (име и адреса)

(Забелешка: Доколку немате доволно место, Ве молиме да продолжите на посебен лист хартија, задржувајќи го истиот формат.)

## 6. Карактерот на Вашето работење

Дали вашето работење е сезонско?

Да                      Не

Доколку одговорите со „да“, објаснете зошто и кога.

---

---

## 7. Податоци за продажбата

Ве молиме да ги наведете податоците за продажбата, која би сакале да ја осигурате и земјите во кои истата ќе биде реализирана.

Продажба (во ЕУР)					
Земја	Рок на плаќање	Планирана продажба за наредните 12 месеци	2016	2015	2014
Вкупен износ:					

(Забелешка: Доколку немате доволно место, Ве молиме да продолжите на посебен лист хартија, задржувајќи го истиот формат.)

Ве молиме да наведете информации за купувачите, во чија сопственичка структура учествувате со над 50% од акциите и/или купувачите кои се сопственици на повеќе од 50% од Вашите акции

Полн назив	Адреса на купувачот	Максимален износ кој купувачот ќе ви го должи во било кое време (во ЕУР)	Рок на плаќање

(Забелешка: Доколку немате доволно место, Ве молиме да продолжите на посебен лист хартија, задржувајќи го истиот формат.)

## 8. Податоци за купувачи

Тековна структура на побарувањата од купувачи

Износ на ненаплатени побарувања (во ЕУР)	Број на активни купувачи	Вкупната вредност (во ЕУР) на активни купувачи
1 – 20,000		
20,001 – 50,000		
50,001 – 100,000		
100,001 – 200,000		
200,001 – 500,000		
Повеќе од 500,000		

## 9. Систем на управување со кредитниот ризик

Ве молиме да одговорите што подетално на следните прашања. (Доколку е можно, приложете копија од Вашата Политика за управување со кредитниот ризик)

Прашања	Одговори	Дополнителни информации
Дали имате бонитет за купувач?	Да/Не	Доколку имате, Ве молиме да доставите копија
Дали Вие добивате информации за кредитната способност на купувачот:		Доколку одговорот е „да“, Ве молиме да наведете детали:
(i) Трговска асоцијација или слична организација	Да/Не	за асоцијацијата _____
(ii) Трговски агент	Да/Не	за агентот _____
(iii) Банка	Да/Не	за банката? _____
(iv) Други учесници во продажбата (препораки)	Да/Не	колку? _____
(v) Некои други извори	Да/Не	кои? _____

10.01 Ве молиме да наведете кој е одговорен за оценка на кредитната способност на купувачот.

Одговорно лице за оценка на бонитетот	Име	Позиција
	Работно искуство во компанијата (позиција, години):	Телефон
Претходно работно искуство (име на компанија, позиција, години):		
Раководител на сектор	Име	Позиција
	Години на искуство	Телефон

10.02 На колку време ги надополнувате информациите за кредитната способност на Вашиот купувач (Ве молиме означете едно од полињата)

Квартално	Полугодишно	Годишно	По потреба
-----------	-------------	---------	------------

10.03. Кои се следните чекори кои ги превземате доколку купувачот не ви плати на време и кој е одговорен за тоа?

Начин	Колку дена по датумот на достасување?	Одговорно лице за контактот
Телефон/Телекс		
Факс/писмо		
Стопирање на продажбата		
Откажување/Посредување		
Агенција за наплата на долговите		
Судски спор		

(Забелешка: Доколку одговорите варираат од една до друга земја или зависат од условите на плаќање, Ве молиме да ги наведете деталите, а по потреба да користите дополнителен лист хартија).

10.04 Во последните 3 години, дали не сте успеале да наплатите одредени побарувања од земјата или странство?

**Да**

**Не**

Доколку одговорите „да“ Ве молиме да ги наведете деталите.

Финансиска година:	2016	2015	2014
Име на купувачот:			
Земја на купувачот:			
Бруто износ на загубата:			
Повратен износ:			
Отпишан износ:			

(Забелешка: Доколку немате доволно место, Ве молиме да продолжите на посебен лист хартија, задржувајќи го истиот формат.)

10.05 Ве молиме наведете податоци за сите побарувања кои во моментот доцнат повеќе од 60 дена од договорениот рок на плаќање.

Детали	Купувач бр.1	Купувач бр. 2	Купувач бр. 3
Име на купувач			
Земја на купувач			
Договорени услови на плаќање			
Износ			
Вкупен износ на долгот			

Причина за неплаќање			
Мерки за наплата на долгот			

(Забелешка: Доколку немате доволно место, Ве молиме да продолжите на посебен лист хартија, задржувајќи го истиот формат.)

## 11. ОБЕЗБЕДУВАЊЕ НА НАПЛАТАТА, ОСИГУРУВАЊЕ, КОНТРОЛА НА КВАЛИТЕТОТ И ДОЗВОЛА ЗА ПРОДАЖБА

- Дали ги осигурувате побарувањата по извршената продажба и кои механизми на обезбедување ги користите?

**Да** **Не**

Доколку одговорот е „да“ Ве молиме да ги наведете деталите :

КУПУВАЧ	ВИДОВИ НА ОБЕЗБЕДУВАЊЕ
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

- Дали сте корисник на било каква полиса за осигурување и за кои ризици се покриени со тоа осигурување?

**Да** **Не**

Доколку одговорот е „да“ Ве молиме да ги наведете деталите :

ВИДОВИ НА ОСИГУРУВАЊЕ	ОСИГУРИТЕЛНА АГЕНЦИЈА
_____	_____
_____	_____
_____	_____
_____	_____

- Дали имате стандарден систем на контрола на квалитетот?

**Да** **Не**

Доколку одговорот е „да“ Ве молиме да ги наведете деталите :

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

- Дали Ви е потребно да обезбедите и специфични извозни и/или увозни дозволи за реализирање на продажбата во одредени земји?

**Да** **Не**

Доколку одговорот е „да“ Ве молиме да ги наведете деталите :

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_

## 12. Финансиски показатели за работењето во 2015 и 2016

<b>Биланс на состојба</b>	<b>2016</b>	<b>2015</b>
<b>Побарувања за запишан а неплатен капитал</b>		
<b>Постојани средства</b>		
Нематеријални средства		
Материјални средства		
Долгорочни финансиски вложувања		
<b>Тековни средства</b>		
Залихи		
Долгорочни побарувања		
Краткорочни побарувања		
Краткорочни финансиски вложувања		
Парични средства и хартии од вредност		
АВР		
<b>ВКУПНА АКТИВА</b>		
Вонбилансна евиденција		

<b>Капитал и резерви</b>		
Запишан капитал		
Премии на емитирани акции		
Ревалоризациона резерва		
Резерви		
Акумулирана добивка		
Пренесена загуба		
Добивка за финансиската загуба		
Загуба за финансиската година		
Долгорочни резервирања за ризици и трошоци		
<b>Долгорочни обврски</b>		
- од финансирање		
- други обврски		
<b>Краткорочни обврски</b>		
- од оперативни активности		
- од финансирање		
<b>ПВР</b>		
<b>ВКУПНА ПАСИВА</b>		
Вонбилансна евиденција		

### **БИЛАНС НА УСПЕХ**

<b>Вкупна продажба</b>		
Приход од продажба		
Други приходи		
Оперативен профит		
Оперативна загуба		
<b>Приходи од финансирање</b>		
Профит од редовни активности		
Загуба од редовни активности		
<b>Вонредни приходи</b>		
Вонредни расходи		
<b>Бруто добивка</b>		
Бруто Загуба		
<b>Нето добивка</b>		
Нето загуба		
Просечен број на вработени		

### 13.Ваша обврска на откривање на информации

За да извршиме оценка на ризикот (странскиот или домашниот купувач) кој треба да го осигураме, Ве молиме да ни ги доставите сите информации кои би помогнале во оценката на истиот. Важни информации за оценка на ризикот се оние информации кои можат да резултираат со:

- одбивање на вашиот прашалник
- промена на условите во полисата
- пресметка на поголема премија

Дали постојат други информации кои би требало да ни ги доставите, а кои би ни биле од помош во оценка на ризикот?

Да	Не
----	----

Доколку одговорите со „да“, Ве молиме да ги наведете подолу (или на посебен лист хартија).

#### Потпис

Кој се потпишува?

Овој прашалник мора да биде потпишана од Управителот/Генералниот Директор, или од лице кое е овластено од страна на Управителот/Генералниот Директор.

Доколку Вие сте повеќе од еден правен субјект, продавачот чии податоци се наведени во точка 1 од овој Прашалник, може да го потпише во име на останатите правни субјекти, но секој ентитет мора во писмена форма да го именува наведениот продавач како свој застапник. Доколку не се именува наведениот субјект како Ваш застапник, Генералните Директори на сите правни субјекти ќе мораат да го потпишат Прашалникот.

**Го прочитав и разбрав Прашалникот. Одговорив точно на сите поставени прашања. Ги обезбедив сите информации и потребни документи.**

**Имам овластување да го потпишам овој Прашалник.**

Потпис

Име

Функција

Датум

